

Herning, d. 4.7.2018

## Dygtig salgskonsulent – Jylland/Fyn.

### Ventilation og overfladebehandling m.v.

Til salg af forbrugsvarer, mindre anlæg og optimeringsydelser til industrien, bl.a. indenfor overfladebehandling og filtrering, søger vi en stærk salgsprofil, der kan medvirke til at erobre nye markedsandele og –områder.

Vi lægger den største vægt på din personlighed – og vi har brug for en ægte ildsjæl, der kan sit salgshåndværk og brænder for salgsarbejde, gode resultater og tilfredse kunder. Dette krydret med en stor portion menneskelig empati, helhedsorientering samt teknisk forståelse og indlevelse. Vi søger vinder-instinkter, der arbejder struktureret og målrettet samt forstår at give vores kunder en troværdig, god og vanedannende oplevelse.

### Jobbet

Rådgivning og salg indenfor vores standardvare program, herunder især forbrugsvarer, mindre maskiner og anlæg samt reservedele og serviceydelser til industrien. Vi har p.t. fokus på områderne ventilation, overfladebehandling, slibning og CNC og henvender os bredt til potentielle kunder i industrien. Der skal som udgangspunkt arbejdes fra Midtjylland og sydpå, inkl. Fyn, hvorfor bopæl i dette område er at foretrække.

Der er både tale om canvas-salg med mange salgsbesøg, såvel som udbygning af salg til eksisterende kunder. Typen af salg er både kort forbrugsvaresalg samt i mindre omfang længerevarende salgsforløb.

Kendskab til denne type salg af værdiskabende tekniske artikler og ydelser er at foretrække, og helst med fagkendskab indenfor et eller flere af ovenstående områder.

### Kvalifikationer:

- Sætter kunden i centrum og skaber værdi
- Energiske, målrettede og resultatorienterede indsatser
- Teknisk indsigt og interesse
- Erfaring med industri-salg og gode salgsresultater
- Godt købmandsskab
- En god holdspiller, der også leverer den individuelle præstation
- Sprogkunderskaber – dansk og engelsk
- PC brugererfaring – og gerne kendskab til arbejde med CRM systemer

### Vi tilbyder:

- Et spændende job med store udfordringer, ansvar samt gode muligheder for at skabe resultater

- Et dynamisk og kundeorienteret arbejdsmiljø i en flad organisationsstruktur
- Et stærkt og konkurrencedygtigt produktprogram baseret på markedsledende producenter
- Gode ansættelses- og medarbejderforhold samt et stærkt team af kollegaer
- Gagepakke individuelt efter kvalifikationer

*Hos LINDLARSEN leverer vi produktionsoptimering, der gavner bundlinjen hos vores kunder. Solide kompetencer og løsninger bestående af maskiner og anlæg, service, reservedele samt forbrugsvarer til industrien, som er baseret på mere end 40 års erfaring i branchen. Vi samarbejder med internationalt førende leverandører og vores team består nu af 33 medarbejdere, samt et netværk af fast tilknyttede samarbejdspartnere. Vi har hjemme i Herning, men opererer landsdækkende indenfor alle områder. Se også [www.lindlarsen.com](http://www.lindlarsen.com).*

Er du **ildsjælen** vi søger og har du lyst til ovenstående udfordringer, så send din ansøgning pr. E-mail til [fe@lindlarsen.com](mailto:fe@lindlarsen.com), mærket "Forbrugsvaresalg". Relevante spørgsmål kan ligeledes rettes hertil.

Der er ingen ansøgningsfrist. Ansøgninger behandles løbende som de kommer ind og vi ansætter når vi har fundet det gode match. Tiltrædelse kan for den rette ske omgående.

**LINDLARSEN A/S**  
**Virkelyst 28**  
**7400 Herning**  
**Tlf. 96269626**  
[www.lindlarsen.com](http://www.lindlarsen.com)