

Brænder du for værdiskabende salg og vil du repræsentere produkter fra førende europæiske leverandører?

- Og kan du sætte handling bag ordene og give vores kunder den rådgivning og ekspertise som optimerer deres produktion?

Så er du måske lige den **sælger** vi mangler hos LINDLARSEN, til salg af primært træ-, alu- og plastbearbejdende maskiner og anlæg!

Din succes skabes, når du inden for de første 12 måneder:

- Med interesse og engagement, deltager i grundig oplæring af produktsortiment fra både erfarne kollegaer og undervisning hos vores leverandør i Italien
- I fællesskab med nærmeste leder, definere salgs- og specialområde med afsæt i nuværende faglighed og ønsker for teknisk udvidelse af dit arbejdsfelt
- Selvstændigt rådgiver og sælger maskiner, anlæg, forbrugsvarer og serviceydelser til industri- og håndværksvirksomheder med projektstørrelse fra 100.000-2.000.000kr.
- Strukturerer salgsindsatser til opdyrkelse af nyt marked og udvidelse af markedsandele for eksisterende kunder inden for plast-, alu-, komposit- og træindustrien
- Etablere den gode relation, som ikke kun giver dig invitation til kaffen, men en plads ved bordet og mulighed for at rådgive om den værdimæssige forskel for kundens produktion

Vi udruster dig med et bredt produktsortiment, hvor du ikke skal lade kunderne gå på kompromis, men altid kan tilbyde en skræddersyet løsning der opfylder deres behov.

Vi forestiller os, at du bidrager med:

Stærke salgresultater og et bredt kendskab til salg af tekniske produkter, samt indsigt til at yde værdiskabende rådgivning. Du er tillidsvækkende, empatisk og besidder stor menneskelig indsigt. Dit vinder-instinkt sikrer fremgang og du spreder god energi, hvor end du kommer!

Bliv en del af os!

Hos LINDLARSEN leverer vi landsdækkende produktionsoptimering, der gavner bundlinjen hos vores kunder. Du bliver en del af et veletableret og erfarent hold på 34 mand, der står klar til at byde dig velkommen! Hos os vægter vi loyalitet og troværdig højt, noget der ligeledes kendetegner den måde vi behandler hinanden på. Her er beslutningsprocesserne korte og organisationen præget af en flad struktur.

Er du klar til at handle?

Så send din ansøgning til job@lindlarsen.com. For yderligere oplysninger er du mere end velkommen til at kontakte Frands Ellersgaard på 2088 9646.

Vi søger til Midt- eller Nordjylland. Samtaler afholdes løbende.