

Herning, d. 16.5.2018

Salgstalent søges til salg af maskiner - Jylland midt/nord.

Vi ønsker at styrke vores salgsteam og søger derfor en dygtig sælger til afsætning af maskiner og anlæg med fokus på optimering af kundens produktion.

Vi lægger den største vægt på din personlighed – og vi har brug for en ægte ildsjæl, der kan sit salgshåndværk. Dette krydret med en stor portion menneskelig empati, helhedsorientering samt teknisk forståelse og erfaring. Vi søger vinder-instinkter, der arbejder struktureret, energisk og målrettet samt forstår at give vores kunder en troværdig, god og vanedannende oplevelse.

Jobbet består i rådgivning og salg inden for vores sortiment af maskiner/anlæg, forbrugsvarer og serviceydelser til håndværk og industri. Kundemålgrupperne arbejder primært i materialerne træ, plast, komposit og alu. Vores sortiment spænder bredt indenfor procesområderne i disse virksomheder. Kendskab til denne type salg af værdiskabende tekniske artikler og ydelser er at foretrække, og helst med helt eller delvist fagkendskab indenfor ovenstående. Der er både tale om bearbejdning af nye såvel som eksisterende kunder.

Kvalifikationer:

- Sætter kunden i centrum og skaber værdi
- Rummer høj grad af empati
- Energiske, målrettede og resultatorienterede indsatser
- Teknisk indsigt og erfaring
- Salgserfaring og gode resultater
- Godt købmandsskab
- Sprogkunderskaber – engelsk og dansk samt gerne tysk.
- PC brugererfaring – og gerne kendskab til anvendelse af CRM systemer
- Gerne kendskab til payback-beregninger

Vi tilbyder:

- Spændende og ansvarsfuldt job med store udfordringer og gode muligheder for at skabe resultater (kunde- og produktansvar).
- En kundeplatform med godt potentiale og en eksisterende betragtelig markedsandel.
- Et dynamisk og kundeorienteret arbejdsmiljø i en flad organisations-struktur.
- Et stærkt og konkurrencedygtigt produktprogram, baseret på markedsledende producenter.
- Uddannelse internt og hos vores leverandører.
- God opbakning fra et stærkt team af dygtige kolleger.
- Gagepakke individuelt efter kvalifikationer

Hos LINDLARSEN leverer vi produktionsoptimering, der gavner bundlinien hos vores kunder. Solide kompetencer og løsninger bestående af maskiner, service, reservedele og forbrugsvarer til den træ-, alu- og plastbearbejdende industri og som er baseret på mere end 40 års erfaring i branchen. Vi samarbejder med internationalt førende maskinproducenter og vores team består nu af 34 medarbejdere, samt et netværk af fast tilknyttede samarbejdspartnere. Vi har hjemme i Herning og opererer landsdækkende indenfor alle områder. Se også www.lindlarsen.com.

Er du **salgstalentet** og har du lyst til ovenstående udfordringer, så send din ansøgning pr. E-mail til fe@lindlarsen.com, mærket "Sælger Nord". Relevante spørgsmål kan stilles til adm. direktør Frands Ellersgaard på telefon 20889646 eller via mail.

Der er ingen ansøgningsfrist. Ansøgninger behandles løbende som de kommer ind og vi ansætter når vi har fundet det gode match. Tiltrædelse kan for den rette ske hurtigt.

LINDLARSEN A/S
Virkelyst 28
7400 Herning
Tlf. 96269626
www.lindlarsen.com

